

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte. SoftProject wächst schnell und expandiert kontinuierlich – und das aus gutem Grund: Unsere IT-Lösungen zur Automatisierung von Geschäftsprozessen überzeugen namhafte Industrieunternehmen, Energieversorger, Banken und Versicherungen gleichermaßen.



Auf dem Energieversorgungsmarkt ist es besonders wichtig, schnell und flexibel zu agieren. Unsere Produkte unterstützen Unternehmen dabei, Prozesse effizienter zu gestalten und sich so besser im Wettbewerb zu behaupten. Um weiter zu wachsen, suchen wir ab sofort einen

## Sales Manager (w/m/d)

### Schwerpunkt: Versorgungswirtschaft

#### Ihre Perspektive in unserem Unternehmen

Wir bieten nicht nur wegweisende Produkte und einen breiten Kundenstamm, sondern auch hervorragende Rahmenbedingungen für Ihre Karriere:

- Exzellente Entwicklungsmöglichkeiten: Ihr persönliches Schulungskontingent garantiert Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung.
- Offene Kommunikation: Mitarbeiterversammlungen, interne Newsletter und Feedbackgespräche legen den Grundstein für eine positive Atmosphäre.
- Gelebtes Teamwork: Bei uns arbeiten Sie mit klugen Köpfen zusammen – beste Voraussetzungen für einen anregenden Austausch.
- Attraktive Vergütung: Ihr Gehalt und zusätzliche Leistungen (z. B. in der Alters- und Gesundheitsvorsorge) stellen sicher, dass sich Ihre Tätigkeit für Sie von Beginn an auszahlt.

#### Ihre Tätigkeit im Detail

Folgende Aufgaben charakterisieren Ihre Position als Sales Manager:

- Zu Beginn Ihrer Tätigkeit werden Sie zielgerichtet geschult: Wir erweitern Ihre Branchenkenntnisse um unser produktspezifisches Know-how.
- Mit Hilfe unseren Backoffices bauen Sie vorhandene Geschäftskontakte weiter aus und entwickeln neue Vertriebsprojekte.
- Sie beraten Unternehmen zum strategischen Einsatz unserer Software-Tools in der Energiewirtschaft – auch im Rahmen von Geschäftsreisen (2 Tage/Woche).
- In Ihrer Position sind Sie direkt der Geschäftsleitung unterstellt und übernehmen eine entsprechend hohe Verantwortung.

#### Ihr fachliches und persönliches Profil

Wir suchen Vertriebsprofis mit einem klaren Energiewirtschafts-fokus. Folgende Eigenschaften machen Sie zu unserem idealen Kandidaten:

- Sie haben ein technisches oder betriebswirtschaftliches Studium abgeschlossen oder können eine vergleichbare Qualifikation vorweisen.
- Sie konnten bereits drei bis fünf Jahre Branchenerfahrung sammeln und kennen sich mit dem Vertrieb technologisch anspruchsvoller Produkte aus.
- Aufgrund Ihrer Kommunikationsfähigkeit sind Sie in der Lage, komplexe Zusammenhänge verständlich und überzeugend zu erklären – auch gegenüber Entscheidern.
- Ihre selbstständige, ergebnisorientierte Arbeitsweise und Ihre Teamfähigkeit garantieren, dass Sie exzellente Ergebnisse erzielen.

#### Das klingt nach Ihnen?

Dann freuen wir uns auf Ihre Unterlagen inklusive Lebenslauf und Zeugnissen – gerne unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Bitte senden Sie Ihre vollständige Bewerbung an:

[jobs@softproject.de](mailto:jobs@softproject.de)

Für Fragen zu der ausgeschriebenen Position steht Ihnen Caroline Asam telefonisch (07243 / 561 75 0) oder per E-Mail ([jobs@softproject.de](mailto:jobs@softproject.de)) gerne zur Verfügung.

SoftProject GmbH | Am Erlengraben 3 | 76275 Ettlingen